

Bricks and More Finance Solutions

BMFS is een landelijk opererend adviesbureau, gevestigd te Apeldoorn en Woerden. BMFS adviseert en begeleidt ondernemers.

De advies gebieden zijn o.a. financieringsvraagstukken voor vastgoed en bedrijven, bijzonder beheer begeleiding, advies en begeleiding bij de verkoop-aankoop van vastgoed en bedrijven alsmede advisering renteverzekeringen. Naast de specialismen die BMFS zelf in huis heeft, wordt nauw samengewerkt met accountants, juristen en advocaten en treasury-adviseurs. BMFS maakt een gezonde groei door, en is snel gegroeid naar 5 mensen. Alle bancaire kleuren zijn ingevuld. BMFS heeft ingangen bij alle grote banken, maar ook een veelheid van informals. Sleutelwoorden: persoonlijk, humor, doelgericht, vakmanschap, oprecht, plezier, resultaat.

BMFS zoekt relatiemanager(s) MKB/groot zakelijk regio's midden-west Nederland

De relatiemanager is een initiatiefrijke regisseur. Je werkt bij uitstek planmatig. Je opdracht is een bijdrage te leveren aan de groeiambitie van BMFS. Je adviseert en begeleidt zakelijke klanten. Je helpt de klant in efficiënt bankieren, de beste financieringsconstructie en voorwaarden. Hiernaast participeert BMFS ook zelf in bedrijven. Je werkt nauw samen met je collega's binnen BMFS, en later naar meer zelfstandigheid binnen het werkgebied. Bij gebleken geschiktheid en interesse moet het doel zijn het verwerven van aandelen in BMFS. BMFS zoekt heeft hierbij een langere termijn doelstelling.

Wat ga je doen

- je analyseert en reviseert zelfstandig klanten ter voorbereiding op nieuwe transacties; jij bent de "dealcaptain" en je voert prospectonderzoek uit en bereidt acquisitie voor en belt prospects (koud en warm) en bent in staat kansrijke afspraken in te plannen;
- je signaleert commerciële kansen in het werkgebied en weet op basis daarvan proactief te acteren richting prospects en collega's;
- je bent medeverantwoordelijk voor de resultaten van BMFS;
- je helpt de klant tijdens alle contactmomenten
- je bent gericht op een uitstekende samenwerking, en onderhoudt contacten in netwerken binnen het werkgebied;
- je organiseert (mede) relatie-events en bent daar op een natuurlijke manier aanwezig.

wie ben jij

- je hebt een afgeronde HBO/WO opleiding aangevuld met vak opleidingen, en staat door langjarige ervaring "boven de materie";
- je hebt aantoonbare ruime ervaring in het vak van (commercieel) accountmanagement en een netwerk opgebouwd;
- je hebt aantoonbare ervaring en affiniteit met de klantengroep;
- je hebt uitstekende kennis van beleid, wet- en regelgeving op het gebied van klantacceptatie
- je hebt kennis van een veelheid aan voor de doelgroep specifieke en relevante terreinen, zoals fiscaliteit, estate en forward planning, financieren en vermogensstructurering, vastgoedwaardering, balansanalyse, ervaring met bijzonder beheer

Vanzelfsprekend werk je volgens de normen en waarden zoals voor alle bankmedewerkers te doen gebruikelijk is. Beloning en aanstelling in overleg.

Enthousiast

Mail je brief, CV + Foto: info@bricksandmore.net